



INFORME JUSTIFICATIVO DE ESPECIFICACIÓN DE MARCA

1. Introducción

El presente informe tiene como objetivo justificar la solicitud de **excepción por exclusividad técnica** en la adquisición de los siguientes bienes:

- **Switches Cisco Catalyst Layer 3**
- **Firewall FortiGate 60F**

Dicha excepción se fundamenta en la necesidad de mantener la coherencia, interoperabilidad, estabilidad y seguridad de la infraestructura de red institucional, la cual ha sido diseñada, implementada y operacionalizada bajo plataformas tecnológicas específicas que garantizan el cumplimiento de estándares de rendimiento, confiabilidad y gestión centralizada.

La adquisición de estos equipos no se realiza por preferencia comercial, sino por imperativos técnicos derivados de la arquitectura actual de la red interna, que requiere soluciones integradas, homogéneas y certificadas para asegurar el funcionamiento óptimo de servicios críticos.

2. Switches Cisco Catalyst Layer 3

La infraestructura de red interna de la institución se encuentra actualmente estructurada sobre dispositivos de marca **Cisco**, específicamente switches **Catalyst Layer 3**, que son componentes clave en la arquitectura de red de núcleo y distribución.

Estos dispositivos son **switches gestionables de alto rendimiento**, diseñados para redes empresariales que requieren capacidades avanzadas de **conmutación (capa 2)** y **enrutamiento IP (capa 3)** dentro de una misma plataforma. Su uso permite:

- Segmentación inteligente del tráfico mediante VLANs.
- Enrutamiento entre subredes sin necesidad de routers externos.
- Aplicación de políticas de **Calidad de Servicio (QoS)** y **seguridad**.
- Alta disponibilidad y redundancia mediante protocolos como VRRP, HSRP y STP.
- Integración con herramientas de monitoreo y gestión de red (como Cisco DNA Center, SNMP, etc.).

La inclusión de nuevos switches de otras marcas generaría incompatibilidades en:

- Protocolos de enrutamiento dinámico (OSPF, EIGRP).
- Configuraciones de VLAN y troncales (802.1Q).
- Interfaz de administración y gestión remota.

- Soporte técnico especializado y actualizaciones de firmware.

Firewall FortiGate 60F con Licencias de Seguridad

La plataforma de seguridad perimetral de la institución está basada íntegramente en tecnología **Fortinet**, siendo el **FortiGate 60F** el dispositivo principal que protege la red contra amenazas cibernéticas. Esta solución forma parte de una **infraestructura homogénea de seguridad** que incluye:

- **FortiManager**: para gestión centralizada de políticas, configuraciones y actualizaciones.
- **FortiAnalyzer**: para análisis de logs, auditorías y detección de comportamientos anómalos.
- **FortiClient**: para acceso seguro remoto y endpoint protection.

El **FortiGate 60F** es un **firewall de próxima generación (NGFW)** que ofrece funciones críticas como:

- Filtrado de contenido y aplicaciones.
- Prevención de intrusiones (IPS).
- Antivirus, antimalware y sandboxing.
- VPN IPSec/SSL para acceso remoto seguro.
- Control de ancho de banda y QoS.
- Inspección profunda de paquetes (DPI).

La integración de este dispositivo con las licencias de seguridad garantiza:

- **Actualizaciones automáticas** de firmas de malware y reglas de seguridad.
- **Gestión unificada** desde herramientas centrales.
- **Reducción de complejidad operativa** al evitar múltiples sistemas de seguridad heterogéneos.
- **Soporte técnico especializado** certificado por Fortinet.
- **Escalabilidad futura** hacia modelos más robustos dentro de la misma familia de productos.

La sustitución de este equipo por uno de otra marca implicaría:

- Pérdida de compatibilidad con el ecosistema Fortinet.
- Dificultades en la migración de políticas de seguridad.
- Incremento del riesgo de brechas de seguridad por mal configuración.

- Mayor costo operativo debido a la necesidad de capacitación en nuevas tecnologías.

Fundamentos Legales y Normativos

- En virtud, de lo establecido en el Reglamento de Aplicación de la Ley de 340-06, el cual indica lo siguiente: **Artículo 54. Procedimiento de excepción por exclusividad.** *Se utilizará el procedimiento de excepción por exclusividad para obtener bienes o servicios que por su especialidad solo pueden ser suplidos por un número limitado de proveedores que pueden atender al requerimiento, que en ningún caso podrá ser mayor de cinco (5). Los oferentes que poseen la exclusividad deben demostrarlo mediante una acreditación o certificación, en caso de que la hubiere, que puede ser nacional o internacional, emitida por una persona, institución u organismo público o privado con autoridad para hacerlo, y de conformidad con las investigaciones realizadas previo al lanzamiento del presente proceso, donde pudimos validar que en el mercado existen más de cinco (5) posibles oferentes para dichos equipos, se determinó que la compra debería realizarse por un proceso ordinado en la modalidad correspondiente.*

Luego del estudio realizado, a continuación se muestra los distribuidores autorizados:

Distribuidores autorizados de Fortinet

Nombre Comercial	RNC
MetricTouch SRL – Distribuidor autorizado que ofrece equipos, licencias, hardware, consultoría y entrenamientos Fortinet en Santo Domingo.	1-31-20053-5
Multicómputos – MSP e integrador con más de 20 años en el mercado dominicano, con Fortinet en su portafolio.	1-31-07021-0
TCO Networks – Empresa que brinda soluciones de cloud, almacenamiento, firewall y Fortinet.	1-31-17298-8
Wesolve Technologies – Proveedor de soluciones de endpoint security,	1-31-18559-3

firewall y Fortinet, entre otras tecnologías.	
Justech – Especializados en servicios como virtualización, respaldo y seguridad (incluyendo Fortinet).	1-31-16688-7
Innovaty – Ofrece Fortinet junto a soluciones ERP, backup, email y VOIP.	1-31-16448-5
Infomatic SRL – Reseller de virtualización, backup, firewall y seguridad; Fortinet está en su oferta.	4-31-10513-4
SJVR – Consultores en Microsoft, firewall y seguridad; incluyen Fortinet entre sus productos.	4-31-12388-0
Solutek B2B – Especializados en venta y cotización de firewalls Fortinet en Santo Domingo, con asesoría técnica.	4-31-13678-2
Ingeniería y Sistemas S.A. (Ingesis)	1-01-76493-3
Telsys S.A.	1-31-06549-8
Data Systems S.A.	1-31-00967-0
Netcore S.A.	

Distribuidores autorizados de Cisco

Ingeniería y Sistemas S.A. (Ingesis) – Partner Gold de Cisco, distribuye y soporta switches Catalyst, routers, firewalls y soluciones de red.	1-01-76493-3
Telsys S.A. – Partner Silver de Cisco, ofrece equipos de red, seguridad y colaboración.	1-31-06549-8
Data Systems S.A. – Partner registrado de Cisco, provee infraestructura de red para sector público.	1-31-00967-0
Netcore S.A. – Revendedor autorizado, especializado en redes Cisco (Catalyst, ISR).	1-31-15211-8

CompuGroup S.A. – Ofrece soluciones Cisco en redes y comunicaciones unificadas.	1-31-00211-8
Claro República Dominicana – Integra soluciones Cisco en proyectos de red empresarial y gubernamental.	1-31-01783-7
Altice Dominicana – Utiliza y ofrece tecnologías Cisco en soluciones de <i>conectividad y seguridad</i> .	1-31-04152-8
Viva – Puede integrar equipos Cisco como parte de soluciones de infraestructura.	1-31-15685-0

Conclusión

La adquisición de los **Switches Cisco Catalyst Layer 3** y el **Firewall FortiGate 60F con licencias** no constituye una preferencia comercial, sino una **necesidad técnica imperiosa** para:

- Mantener la **integridad y coherencia** de la infraestructura de red.
- Garantizar la **interoperabilidad, gestión centralizada y escalabilidad**.
- Preservar la **seguridad institucional** frente a amenazas cibernéticas.
- Optimizar el uso del conocimiento técnico del personal.
- Evitar costos adicionales derivados de migraciones, capacitaciones y fallos de compatibilidad.

Por lo tanto, se solicita formalmente la **excepción por exclusividad técnica** para proceder con la adquisición directa de estos equipos, conforme a los principios de racionalidad, eficiencia y seguridad en la gestión de recursos tecnológicos.

ELABORADO POR:	APROBADO POR: (Director del área)
	